



Économie Voitures d'occasion : pourquoi elles sont plus chères que les neuves

Paralysé depuis plusieurs mois par la pénurie de semi-conducteurs, le marché de l'automobile connaît maintenant une problématique sur les véhicules d'occasion : ils deviennent de plus en plus rares en cette fin d'année 2021.

|
|

Vu 1 fois

Paralysé depuis plusieurs mois par la pénurie de semi-conducteurs, le marché de l'automobile connaît maintenant une problématique sur les véhicules d'occasion : ils deviennent de plus en plus rares en cette fin d'année 2021.

Les mandataires et revendeurs de véhicules d'occasion sont bien en peine d'approvisionner leur stock. « Les véhicules neufs peinant à sortir, les particuliers se rabattent donc sur les voitures d'occasion. Nous constatons d'ailleurs que les prix augmentent de plus en plus dans l'occasion et certains véhicules de seconde main sont maintenant plus chers que des véhicules neufs ! » Explique Raynald Thevenet, Directeur Général d'AutoJM.

Une situation paradoxale !

En fait la raison principale vient de la crise du covid-19. Cette dernière a impacté de façon durable les chaînes de production et allongé les délais de fabrication des véhicules neufs.

Le marché de l'occasion a donc explosé auprès des particuliers (+ 12, 9 % sur neuf mois et 4. 575. 278 transactions d'après AAadata).

La conséquence directe est une hausse des prix du parc de véhicules de seconde main dont certains (les plus jeunes) peuvent désormais afficher des prix plus élevés que les neufs sur les sites de petites annonces.

Dans ce contexte d'inflation par la demande des véhicules d'occasion, la vigilance est donc de mise pour les particuliers. Pour Ghislain Trabichet, cofondateur d'Odopass, « dans le cas d'une vente entre particuliers, il existe deux risques principaux : soit surpayer sa voiture, du fait d'une nette divergence entre le prix de vente affiché et sa valeur réelle ; soit être victime d'une arnaque ou d'un vice caché.

Face à un secteur de l'occasion en plein boom, il faut donc faire attention lorsqu'on décide d'acquérir un véhicule via un site de petites annonces ».

Les bonnes pratiques pour un achat d'occasion entre particuliers

1. L'entretien du véhicule

Vérifier le carnet ainsi que les factures d'entretien et de réparations afin de savoir quelles sont les prochaines dépenses à prévoir (6 mois à un an). Un véhicule bien entretenu aura naturellement un prix plus élevé.

2. Souscrire une protection juridique

Si la protection est automatique lors d'un achat d'occasion chez un concessionnaire, ce n'est pas le cas

de particulier à particulier. Se protéger reste indispensable pour se mettre à l'abri d'une mauvaise surprise (vice caché, contrôle technique de complaisance, compteur kilométrique réduit,...).

3. Se renseigner sur la cotation

La cotation permet de connaître la valeur marché du modèle recherché et d'être sûr d'acheter au juste prix.



<https://cdn-s-www.republicain-lorrain.fr/images/79F43094-72DA-4BFB-98D2-D22418C3EA5B/FB1200/photo-1636108791.jpg>

Illustration Adobestock ■

