



Un Français sur trois renonce à acheter une voiture neuve

32% des Français ont renoncé à acheter une voiture neuve, cette année. La raison ? L'inflation et un pouvoir d'achat en berne. C'est mécaniquement le marché de l'occasion qui se frotte les mains.



Le pouvoir d'achat des Français en berne (+1,6% : INSEE octobre 2023) et l'inflation (+5,8% en octobre 2023 : UFC Que Choisir) influencent fortement leurs décisions en matière d'achat automobile, à tel point qu'un tiers d'entre eux ont renoncé à acheter une voiture cette année, nous apprend une étude menée par l'institut BVA en partenariat avec le mandataire AutoJM.

Une grande majorité concède rencontrer des difficultés financières : 65% d'entre eux estiment que le moment n'est pas propice à l'achat d'une voiture. Face à ce contexte, 77% des Français expriment leur souhait de garder le plus longtemps possible le même véhicule (en moyenne 8 ans).

Le marché de l'occasion représente 63% des acheteurs

Le pouvoir d'achat en berne des Français incite mécaniquement les acheteurs à se tourner vers les modèles de seconde main au détriment du neuf. Le marché de l'occasion représente en effet 63% des acheteurs, selon l'étude avec un budget moyen de 18 869€. Pour ce faire, près de la moitié des Français (47%) optent pour le paiement comptant comme moyen de financement.

« La tendance à vouloir conserver son véhicule actuel le plus longtemps possible, à privilégier l'occasion souligne à la fois les conséquences de l'inflation sur les projets d'achat automobile des Français, mais surtout leur résilience et leur adaptabilité face à ces temps économiquement difficiles. Signe que même si l'inflation pèse dans l'intention d'achat, la voiture reste un achat plaisir et essentiel », commente Raynald Thevenet, Directeur Général d'AutoJM.

Abonnez-vous à la newsletter de Caradisiac

Recevez toute l'actualité automobile

J'accepte de recevoir les offres partenaires

L'adresse email, renseignée dans ce formulaire, est traitée par GROUPE LA



CENTRALE en qualité de responsable de traitement.

Cette donnée est utilisée pour vous adresser des informations sur nos offres, actualités et évènements (newsletters, alertes, invitations et autres publications).

Si vous l'avez accepté, cette donnée sera transmise à nos partenaires, en tant que responsables de traitement, pour vous permettre de recevoir leur communication par voie électronique.

Vous disposez d'un droit d'accès, de rectification, d'effacement de ces données, d'un droit de limitation du traitement, d'un droit d'opposition, du droit à la portabilité de vos données et du droit d'introduire une réclamation auprès d'une autorité de contrôle (en France, la CNIL). Vous pouvez également retirer à tout moment votre consentement au traitement de vos données. Pour en savoir plus sur le traitement de vos données : www.caradisiac.com/general/confidentialite/



Essai
13,5 /20



Essai





Comparatif



Essai
14,2 /20

Soyez vigilant !

Caradisiac n'est pas un mandataire automobile et ne vous demandera jamais d'argent !

En aucun cas Caradisiac ne vous appelle, ne vous envoie de mail ou de sms pour vous vendre un véhicule ou vous acheter votre voiture. Ne répondez à aucune sollicitation de ce type.

Un pseudo mandataire, usurpant l'identité de Caradisiac, propose de vendre une voiture ou de racheter votre voiture.

Ces individus utilisent, sans notre autorisation, notre nom « Caradisiac » ou « Caradisiac.com » et notre logo dans des mails frauduleux, de faux bons de commande ou encore sur de faux sites internet.

Nous avons engagé plusieurs procédures afin de tenter de mettre un terme à ces faits.

Vous pouvez nous contacter à l'adresse suivante : contactjuridique@caradisiac.com.

Si vous pensez avoir été victime d'une d'escroquerie, nous vous conseillons de déposer plainte.

